

CURSO	TÉCNICAS DE VENTAS EN ENTORNOS COMPLEJOS
CODIGO	07

FECHAS	Martes 21 al viernes 24 de julio	HORARIO	16:00 a 20:00
DURACION	16 h	INSCRIPCION	100 €

CONTENIDOS FORMATIVOS:

1. Elementos motivadores de las personas y los equipos en las organizaciones
 - Motivadores tangibles
 - Motivadores intangibles
 - Listado propuesta de 275 motivadores de Bob Nelson
2. Factores desmotivadores en las organizaciones
 - Los 15 factores desmotivadores en las organizaciones españolas
 - Análisis de los estudios de clima laboral y satisfacción del cliente interno de AEDIPE y Thompson Wyatt
3. Automotivación para el liderazgo
 - Decálogo de resortes automotivadores
 - Teorías sobre el liderazgo positivo
 - Inteligencia emocional aplicada a la automotivación
4. Casos prácticos
 - Test de estilos de motivación
 - Autodiagnóstico de automotivación
 - Estudio de caso "LLAGAR"

5. Lecturas complementarias

- Revista Capital humano
- Revista AEDIPE
- Revista Harvard Deusto

6. Bibliografía

IMPARTE:

FIDA CONSULTORES

FORMADOR

JOSE MARIA MARTINEZ

EVADES 2009



ESCUELA DE VERANO DE
ADMINISTRACION Y DIRECCION
DE EMPRESAS DE SIERO

XII EDICIÓN